



Revendez : les bons filons !

PC DIRECT - Février 2005, 01-02-2005

Cette année, je revends mon PC ! Une bonne résolution dont il faut s'acquitter sans tergiverser. Car les prix dégringolent vite sur le marché de l'occasion informatique. Où, quand comment céder son matériel... nous avons exploré plusieurs pistes. A vous de choisir celle qui vous convient.

C'est bête, il fonctionne encore. Mais dieu que ce PC se traîne en comparaison de la superbe configuration que vous venez de vous payer. Ou bien de celle que vous rêvez de vous offrir. Pour se donner bonne conscience ou se constituer un petit pécule de départ, une seule thérapie : **revendre !** Revendre, oui **mais comment ?**

« Les petites annonces traditionnelles, par exemple, ne sont pas du tout adaptées aux spécificités de la vente d'informatique », affirme Gilles F., qui est passé maître dans la revente de matériel d'occasion. « Et ce pour une raison très simple : la description de votre PC doit être la plus complète possible. On arrive ainsi à des textes dont la longueur s'accommode mal des tarifs pratiqués par la plupart des journaux. Passer une petite annonce payante finit par coûter une fortune ! ». (...)

Plusieurs canaux sont prêts à accueillir votre matériel dans leurs tuyaux. Nous en avons retenus trois : **les boutiques Cash Express**, le site d'enchères eBay et l'intermédiaire PriceMinister. (...) Tous trois manifestent beaucoup d'intérêt pour votre PC ! Pour n'importe quel PC, mais à des conditions très diverses. *« Il est certain que nous reprendrons les PC de bureau de marque à un meilleur prix que les tours assemblés »,* concède Roger Beille, président de Cash Associés, qui chapeaute les vingt-sept magasins français Cash Express. (...)

ACHAT CASH

Si, dans chacun de ces trois canaux, on admet vouer le même intérêt de principe au produit informatique, les modes de fonctionnement y sont très différents. **Le plus rapide est celui que pratique Cash Express** : le magasin vous rachète directement votre matériel. Il suffit donc de se rendre au « Comptoir des achats » d'une boutique, avec son portable sous le bras ou son PC dans le coffre et une carte d'identité en poche. La bonne marche de la machine sera alors testée, et son prix estimé suivant un outil de décote mis en place par l'enseigne et qui lui est propre. (...) Vous pouvez effectuer une visite préalable pour demander une évaluation rapide à partir des caractéristiques de votre machine sur papier. C'est ce que nous avons fait dans deux boutiques parisiennes. Une conclusion s'impose à l'issue de cette démarche : on ne vous y indiquera guère qu'un ordre de grandeur ! (...) Le prix dépend en effet de l'état de marche du PC et des accessoires fournis. Pour mettre toutes les chances de votre côté, pensez à apporter avec la machine les CD de restauration et les licences des logiciels. (...)

<http://www.pcdirect.fr>