



COMMERCE

Une nouvelle manière de consommer



Sébastien Cantel, gérant d'une nouvelle enseigne à Parthenay.

La zone artisanale de Parthenay a accueilli il y a quelques jours un nouveau magasin, Cash Express. Son concept : la vente de produits d'occasion de qualité. Dès l'ouverture, en à peine une semaine, plus de 700 clients sont venus vendre ou acheter des objets high tech, livres, dvd, bricolage...

« Nous avons ouvert le 19 mars dernier pour les personnes désireuses de vendre, pendant quatre à cinq semaines, afin de disposer d'un stock minimum à l'ouverture fin avril » explique Sébastien Cantel, le responsable. Ce 108e magasin en France et second en Deux-Sèvres après Niort semble répondre aux attentes d'une clientèle hétéroclite. « Nous suivons l'actualité, souligne le gérant. Deux mois après leur sortie, les produits sont dans les étalages. Et pour certains objets tendances quelques jours à peine ». 28 000 produits trouvent ainsi leur place au sein du magasin de 400 m² dont 300 m² de surface de vente.

Misant sur la qualité, mais aussi sur le prix, Sébastien Cantel a trouvé, avec cette franchise, de quoi lancer une activité qui s'avère être dans l'air du temps. « On pourrait penser que le marché de l'occasion touche une certaine clientèle, mais pas seulement. Nous touchons toute les familles, et les gens s'y retrouvent ».

Estimant que les achats d'occasion sur internet ont un peu perdu de leur suc-

cès, le responsable précise que les clients reviennent et changent leur manière de consommer. « C'est un atout d'avoir des produits d'occasion toujours différents et de qualité ».

Selon lui, il y avait aussi, à Parthenay et dans les communes proches, une vraie demande. « Nous avons de plus une très bonne implantation » concède-t-il.

Véritable aventure professionnelle, l'ouverture de ce magasin a été réfléchi. « Nous avons été vraiment soutenus lors des différentes étapes du processus » précise le chef d'entreprise qui avoue rester indépendant. « Le franchisé ne peut cependant pas s'installer n'importe où » ajoute-t-il. Cette indépendance, le professionnel l'a affirmé lors de la réalisation des travaux, en faisant appel à des entreprises locales, une priorité selon lui.

Aujourd'hui, il a sous ses ordres trois employés, et devrait en engager un quatrième. Un effectif nécessaire pour accueillir deux types de clientèles au quotidien. A terme, le professionnel envisage même d'ajouter certains services, comme il le fait actuellement avec la location de matériel son et lumières pour des soirées privées. De quoi ajouter de nouvelles cordes à son arc et développer son activité.

L. R.