

**CONSOMMATION**

# Plus aucun tabou pour revendre ses cadeaux de Noël

Effet de la crise ? Besoin d'argent ponctuel ? Depuis quelques années, la revente des cadeaux de Noël est un phénomène qui se développe de plus en plus. Et pas uniquement sur internet.

**LES FAITS**

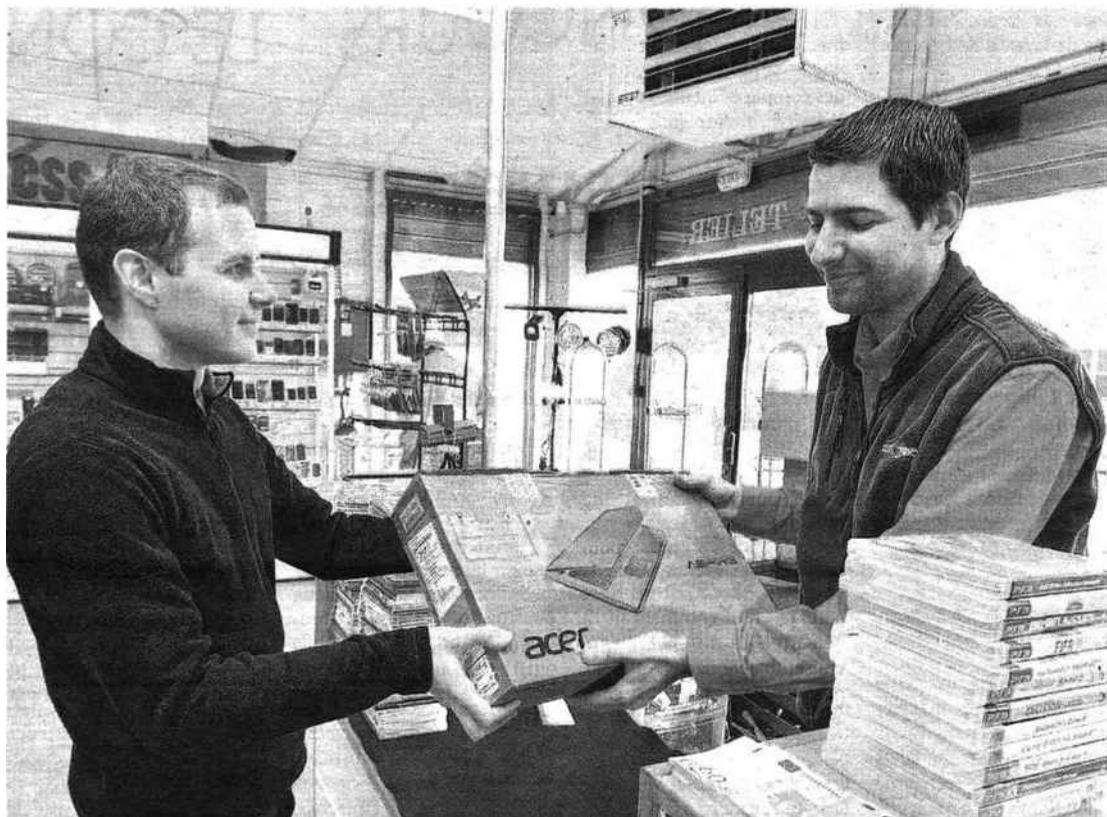
- ▶ **57 % des Français** ont déjà revendu ou sont prêts à revendre un cadeau de Noël selon une enquête réalisée pour le site PriceMinister.
- ▶ **Les cadeaux les plus revendus** sont les CD/DVD (21 %), jeux vidéo (18 %), objets de déco (15 %), high-tech (13 %) et livres (12 %).
- ▶ **La raison de la revente** est parce que le cadeau ne plaît pas (34 %), qu'il est en double (29 %), qu'il n'a pas d'utilité (28 %) et pour financer des dépenses courantes (13 %).
- ▶ **Les cadeaux revendus** proviennent principalement de la famille éloignée (56 %).

**C**ash converters, Easy cash, Cash express, Planet cash... Depuis quelques années, ces enseignes ouvrent un peu partout en France. On en compte plus d'une dizaine dans la région et des ouvertures sont encore programmées pour 2014. Leur principe est simple : vous arrivez avec un objet, un prix est fixé et vous repartez immédiatement avec la somme en poche si vous tombez d'accord.

Si ces magasins ont le vent en

Pour certains produits neufs et emballés, le prix du rachat peut monter jusqu'à 80 % de son prix. Mais cela reste très exceptionnel

poupe, c'est encore plus le cas au lendemain de Noël. « Ce sont soit des doubles, soit des choses qui ne plaisent pas mais la revente des cadeaux est en effet un phénomène qui se développe de plus en plus », souligne Raphaël Médina, gérant du Cash ex-



Les gens ramènent les cadeaux pour gagner un peu d'argent dans les magasins de troc ou de « cash » de la région. Aurélien Laudy

press de Charleville-Mézières. « On a aussi juste après Noël des gens qui viennent avec une ancienne console pour la revendre. Avec l'argent récupéré, ils achètent des jeux pour la nouvelle qu'ils viennent d'avoir. »

A combien sont repris ces cadeaux neufs ? « Nous avons une cote précise de plusieurs millions de références de produits d'occasion. Si, par exemple, vous avez quelque chose de très demandé qui coûte 1 000 euros, on peut vous le reprendre jusqu'à 600 euros pour le revendre ensuite 800. Après, sur un produit à 1 000 euros qui ne part pas, on en proposera 15% au mieux ou on ne l'achètera même pas. » En tout cas, pour Raphaël Médina il n'existe « plus aucun tabou »

autour de la revente des cadeaux.

Ce que confirme un de ses collègues d'Easy cash à Cormontreuil. « Les gens n'ont plus de scrupule », indique Laurent Gaudry, directeur adjoint du

magasin. « On voit même arriver des clients avec des cadeaux d'entreprises, de départ à la retraite. Pour Noël, ils essayent d'abord de vendre ça le plus cher possible sur internet. C'est dans une deuxième phase, vers la mi-

janvier, qu'ils viennent nous voir. Les produits les plus vendus, et les plus recherchés, sont tous ceux qui tournent autour du hi-tech. » Pour certains modèles, le magasin est prêt à faire de gros efforts. « Pour le dernier iPhone

neuf emballé avec sa facture, on peut aller jusqu'à 80% de son prix. Je sais que je ne ferai pas de marge dessus mais c'est un produit à avoir dans sa vitrine. »

Au Cash converters de Soissons, le gérant, Hory Bismuth s'attend lui aussi à un rush vers la mi-janvier, « une fois que les gens auront un peu déculpabilisé ». Là-bas, c'est tout ce qui tourne autour de l'électronique, de la téléphonie, de la hi-fi qui marche. « On a toujours des personnes qui espèrent vendre au prix du neuf un objet qui a dix ans, ou qui surestime un produit qui a pour eux une valeur affective mais cela reste rare. Dans l'ensemble, les clients sont assez lucides sur les prix. »

GRÉGOIRE AMIR-TAHMASSEB

## « Erreur du père Noël, vend jeu neuf »

■ **A vendre xbox360 250GB/Go** avec jeux FIFA 14, jamais été déballé garanti 1 ans vandu 199 euro prix neuf cadeau de Noël mai n'aime pas SET console » Cette annonce, dans son jus, a été postée juste après Noël par un internaute ardennais sur le site du Bon coin. En tapant « Noël, Neuf », c'est plus d'une centaine de propositions par département que l'on trouve depuis quelques jours sur ce site, que ce soit en provenance des Ardennes, de l'Aisne ou de la Marne. Le phénomène sur internet est en plein boom depuis plusieurs années. Price-

Minister évalue ainsi entre 3 et 3,5 millions le nombre de propositions de vente d'objets présentés comme neufs par des particuliers entre le réveillon de Noël et la mi-janvier, un chiffre deux fois plus élevé que la moyenne annuelle sur une même durée. L'avantage du net repose sur la discrétion et le moindre scrupule à revendre ses cadeaux grâce à l'anonymat de la toile. La plupart des sites ont d'ailleurs flairé depuis longtemps le filon, misant sans équivoque leurs publicités de décembre et janvier sur la revente des cadeaux.

### COMMENTAIRE

#### Vraiment honteux, scandaleux et immoral ?

La démarche semble incongrue mais moralement est-elle vraiment répréhensible ? Qui serait-on tenté de dire spontanément. Après, la question se pose : vaut-il mieux avoir un cadeau qui ne nous plaît pas oublié au fond d'une armoire ou alors essayer de le vendre pour s'offrir quelque chose que l'on utilisera réellement ? Est-il plus « moral » de dire à celui qui nous a offert le cadeau que celui-ci est magnifique et le mettre au rebut plutôt que d'en tirer un peu d'argent pour acheter autre chose qui nous plaît ? Ne voit-on d'ailleurs pas de plus en plus de personnes offrir de l'argent pour ne pas se tromper ? Alors, oui cela n'est pas très « sympa » pour la personne qui nous a offert le cadeau que de le revendre dans la foulée. Mais il n'y a pas de quoi pour autant se sentir couvert de honte.

GRÉGOIRE AMIR-TAHMASSEB

## L'EMBARRAS DU CHOIX SUR INTERNET

► Outre les magasins, il existe de nombreux sites internet pour proposer à la vente vos cadeaux. Si vous avez un objet très recherché comme le dernier iPhone, vous pouvez espérer en tirer un très bon prix, sinon...

► Parmi les sites, il y a les références comme Amazon, PriceMinister, eBay, leboncoin et d'autres plus ciblés tels Instantluxe pour les grandes marques ou Esioox pour récupérer du cash de vos cartes cadeaux.

### LE CHIFFRE

**73** C'est le pourcentage de jeunes âgés de 23 à 34 ans qui ont déjà vendu leurs cadeaux de Noël ou sont prêts à le faire. Un phénomène particulièrement important chez les jeunes.

### LA PHRASE

« Ce n'est pas la valeur qui en fait le prix, ou bien ce n'est pas le prix qui en fait la valeur. Le cadeau n'est rien, c'est l'intention qui compte. »

Gustave Flaubert, dictionnaire des idées reçues