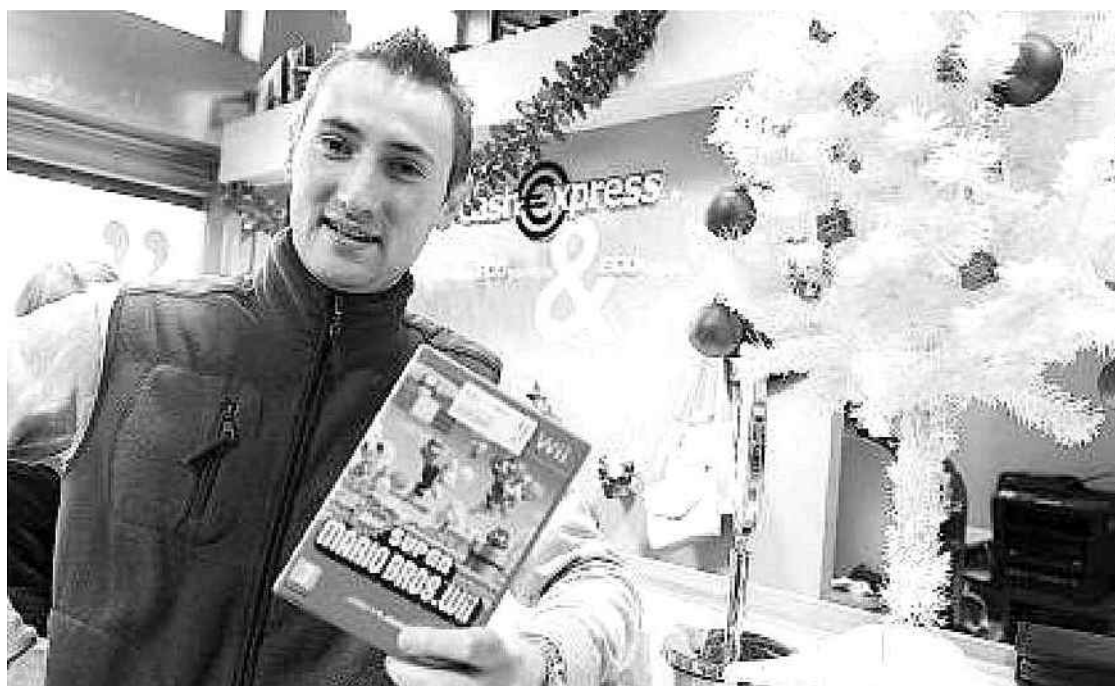




LE HAVRE

Ils préfèrent le cash au cadeau

Société. Au lendemain de Noël, les déçus sont parfois tentés de revendre leurs présents dans des magasins spécialisés.



Jeux vidéo, CD, téléphones portables... chez Cash Express, la revente de Noël a débuté (photo Christian Cariat)

A peine le Père Noël a-t-il déposé les cadeaux au pied du sapin que certains cherchent le meilleur moyen de s'en débarrasser... Internet via les sites de vente en ligne célèbres comme Le bon coin, eBay ou encore PriceMinister, mais aussi revente dans les magasins spécialisés, à chacun sa technique.

Cette seconde option séduit de plus en plus de consommateurs car elle permet de sortir de la boutique immédiatement avec des espèces sonnantes et rébuchantes. Hier matin, la revente a débuté dans les enseignes d'achat/vente de produits d'occasion du Havre. Chez Cash Express, jeux vidéo, CD, téléphones portables... commencent à

affluer. « Avant, on n'osait pas revendre ses cadeaux mais il n'y a plus de tabou aujourd'hui », souligne Guillaume Caron, le propriétaire de la boutique située place de l'Hôtel-de-ville, qui s'attend à forte affluence à partir de demain samedi. *On nous amène des jeux en double ou des cadeaux qui ne plaisent pas. Ce sont souvent des cadeaux venant de personnes qu'ils n'ont pas l'habitude de voir et qui ne connaissent pas leurs goûts.* »

Ordinateur, console...

Rue Victor-Hugo, David Dufau, qui a créé Cash Occas' il y a dix-sept ans, voit lui aussi débarquer, chaque année, des déçus de Noël dans son magasin. « Ça démarre », confie-t-il hier, précisant qu'« il y a

toujours un peu de retours après les fêtes. » « Ce matin, une personne est venue vendre un ordinateur portable car elle en avait déjà un », explique David Dufau. Le vendeur est reparti avec de l'argent et le PC a trouvé sa place dans la vitrine dédiée à l'informatique. Ce professionnel s'attend également à recevoir, dans les jours à venir, la visite de « jeunes qui viennent vendre leur vieille console de jeu car ils en ont eu une nouvelle ».

Mais janvier est également un bon mois pour les acheteurs qui peuvent ainsi trouver des produits neufs ou presque « à un prix d'occasion », avec une garantie de deux à trois mois suivant les enseignes.

V. L.