



Cash Express : nouveau point de vente à Paris



Asma Loueti

Publié le 05/11/2023 16:00

Franchise Commerces spécialisés

Cash express est un **réseau de magasins d'achat vente de produits d'occasion** auprès des particuliers, créé en 2001. Dans le but de poursuivre son maillage de la capitale, il implante une nouvelle franchise à Paris.

CASH EXPRESS

Achat vente cash de produits d'occasion

Cash express est un réseau de magasins d'achat vente de produits d'occasion auprès des particuliers.

C'est dans le dans le 9ème arrondissement, à Rue Lafayette, que la **franchise Cash Express inaugure un nouveau magasin**, totalisant ainsi 9 franchises à Paris. Située sur l'axe passant gare du Nord-gare Saint-Lazare, il attire déjà de nombreux clients au comportement écoresponsable.

"J'ai découvert la franchise **Cash Express** et j'ai, d'emblée, été séduit par le concept"

A 36 ans, le **nouveau franchisé Cash Express** Naïm Cassin Montana rejoint l'un des acteurs majeurs de l'**économie circulaire** en France.

Ayant été un étudiant brillant (licence de finances suivie d'un master en management stratégique de l'entreprise) avant de devenir un cadre supérieur en entreprise, il décide de se lancer dans l'entrepreneuriat en rejoignant le réseau.

Le **nouveau magasin franchisé Cash Express Paris 9** se décline sous un format compact de 60 m2 mais qui lui permet de proposer toute la gamme des produits de l'enseigne.



Épaulé par ses deux salariés, il s'adonnera à l'estimation et l'**achat de pièces de seconde main**, qu'elles soient vintage ou collector ; l'essentiel c'est de répondre aux besoins divers de sa clientèle :

"Mes années de travail en entreprise m'ont aidé à accomplir mon rêve de devenir entrepreneur. Chez Metro, j'ai côtoyé beaucoup de chefs d'entreprise. Nos échanges m'ont incité à me projeter et à devenir indépendant. Ce qui est plus difficile lorsque l'on ne dispose pas d'une expertise métier spécifique. J'avais même envisagé, à une époque, de passer un CAP pour l'acquérir.

*J'ai exploré un salon, découvert la franchise **Cash Express** et j'ai, d'emblée, été séduit par le concept, tendance et dans l'air du temps. La qualité du contact avec les dirigeants et les membres du réseau ainsi que la transparence sur le fonctionnement et les chiffres de l'enseigne ont achevé de me convaincre. J'ai exploré beaucoup de secteurs d'activité différents : l'alimentaire, le transport, etc. Je souhaitais m'investir dans un nouvel univers, apprendre et m'enrichir personnellement. La partie achat est passionnante. Elle recouvre à la fois l'estimation, la découverte des produits, leur diversité, ainsi que les échanges avec la clientèle...*

*Je découvre un tout autre mode de commerce que celui de la station-service que je gérais à Orléans : elle accueillait quotidiennement un grand flux de personnes mais générait très peu de contacts. La relation client, l'expérience client est au cœur de notre métier." Explique Naïm en revenant sur son choix de devenir franchisé **Cash Express** après avoir rencontré la direction du réseau.*

Si comme Naïm, vous souhaitez entamer une aventure professionnelle atypique et écoresponsable, devenez le prochain franchisé **Cash Express**.

Vous appréciez cet article? Notez-le.

Soyez le premier à noter

