



Cash Express ouvre un 3e point de vente à Rouen (76)

Cash Express ouvre un 3e point de vente à Rouen (76) Le mutifranché Brice Boucher a ouvert, le 1er mars 2023, son 3e magasin Cash Express, à Rouen. Ce nouvel établissement dans la capitale de Normandie vient saluer la pertinence d'une enseigne, pionnière de l'achat-vente de produits et d'objets d'occasion, et conforter sa place parmi les leaders de ce secteur.

Situé Rouen Rive droite, au cœur d'une rue commerçante, dans un quartier animé dédié aux métiers de bouche, le point de vente de 60 m2 environ dont 36 m2 dédiés à la vente, propose toutes les familles de produits Cash Express avec un focus sur la téléphonie, l'informatique et les jeux vidéo.

Une histoire de famille

Brice Boucher découvre la franchise Cash Express à travers l'activité de son père, déjà propriétaire de trois points de vente en Normandie, basés à Elbeuf, Vernon et Evreux. Par affinité, il rejoint l'enseigne et devient salarié à Evreux avant de se lancer dans l'aventure entrepreneuriale et de racheter, un an et demi plus tard, en 2018, les deux magasins de Rouen : Cash Express République et Cash Express Saint Sever, dont il devient le gérant. Très vite, il décide de déménager le local de Saint Sever à quelques centaines de mètres pour accroître sa superficie, passant de 60 à 110 m2. Cinq ans plus tard, en 2023, il ouvre son 3e point de vente aux couleurs de l'enseigne.

Mailler une ville

A 29 ans seulement, Brice Boucher marche dans le sillage de son père avec une stratégie clairement définie : celle de mailler le territoire rouennais. A la tête de 3 magasins et d'une équipe de 13 salariés, cet ex-étudiant en communication et graphisme regroupe aujourd'hui sous son égide tous les formats de magasins Cash Express pour mieux pouvoir répondre aux attentes d'une clientèle nombreuse. Chacun d'eux - République, 300 m2, Saint Sever, 110 m2 et aujourd'hui Rive droite, 60 m2 - offre un service de proximité de qualité. L'objectif, à terme, pour leur dirigeant étant de « structurer et d'optimiser le mode de fonctionnement entre ces 3 entités. Il est essentiel de créer une synergie, de miser sur la complémentarité pour proposer une expérience client de qualité. »

Une question d'affinités et d'investissement personnel

A l'instar de sa propre histoire, Brice Boucher a retrouvé chez Cash Express cet « esprit de famille » qui forge les réussites. « Nous sommes au sein d'une franchise qui est très à l'écoute et nous accompagne au quotidien dans notre aventure. Les échanges sont nombreux, ou avec les dirigeants du réseau ou avec les franchisés. Nous partageons des conseils et de bonnes pratiques en matière de logiciels ou de gestion RH, par exemple. » « L'une des clés pour réussir, poursuit ce jeune entrepreneur, repose sur l'affinité avec le domaine dans lequel nous évoluons et dans l'énergie que nous mettons dans notre entreprise. Cela suppose un investissement à 100 % et une motivation sans faille. » Toutes qualités bien ancrés chez ce jeune conquérant.

Cash Express

11 Rue Guillaume le Conquérant

76000 Rouen

Ouvert du mardi au samedi de 10h à 19h

