



Ouverture Cash Express Angers (49)

Une troisième franchise Cash Express pour Alexandre Petit dans le Maine-Et-Loire. Ouverture des achats : 7 juin. Ouverture de la mise en vente des biens d'occasion : 11 juillet. À la tête de deux franchises Cash Express dans les 12ème et 17ème arrondissement de Paris, Alexandre Petit vient d'ouvrir un 3ème point de vente à Angers et permet aux Angevins d'accéder au marché de l'occasion. Face à un public étudiant largement présent dans la ville du bord de Maine, le concept de Cash Express répond à leurs besoins en proposant des biens de seconde main qualitatifs et à des prix attractifs.

Ce magasin compact de 130m2 situé dans l'hypercentre de la ville met à disposition toutes les familles de produits avec une prépondérance pour l'électronique (jeu vidéo, smartphone, PC) et le culturel (BD/manga). Avec cette nouvelle ouverture, Alexandre alimente un peu plus son ambition de devenir le franchisé possédant le plus de magasin au sein du réseau Cash Express.

10 ans après sa première ouverture, Alexandre Petit est aujourd'hui à la tête de 3 franchises Cash Express. Ayant déménagé à Angers en 2020, la recherche d'un local bien placé a été un obstacle car les loyers étaient très élevés. 2 ans plus tard, sa patience et ses efforts ont été récompensés avec une installation en hypercentre : « Les habitants sont très heureux et participent à l'hyperactivité des commerces de proximité. On est situé au cœur du centre-ville à 10 mètres de la Place du Ralliement, véritable centre névralgique de la ville. Étonnamment, nous avons observé que l'offre en magasin d'occasion généraliste était pauvre sur les axes majeurs. Avec cette implantation, nous positionnons l'activité au sein des commerces les plus en vue. », a ajouté Alexandre Petit.

« Cette 3ème ouverture est pour moi un accomplissement. Aujourd'hui, la gestion de mes franchises m'oblige à prendre plus de hauteur dans mon positionnement. Je suis davantage concentré sur le développement, la communication et la gestion de mon réseau. Mais bien que je sois moins présent auprès du public, j'ai quand même eu la joie de revoir mon tout premier client. Toutes ces années après, c'est satisfaisant de constater que nous avons une clientèle fidèle et de plus en plus nombreuse. », rajoute le franchisé Cash Express.

Un point de vente qui axe ses familles de produits sur l'électronique et le culturel

Parmi les habitants d'Angers, on retrouve une grande communauté étudiante. Le multifranchisé a également observé cette tendance avec les magasins voisins, dont la majorité proposent des produits liés aux jeux vidéo et mangas. Ce constat a amené Alexandre à adapter ses familles de produits : « D'une façon générale, on ne se ferme aucune porte et tout est disponible. Néanmoins, nous axons nos rayonnages sur les produits électroniques et culturels car ce sont les thématiques appréciées par les jeunes. »

Pour Alexandre, cette ouverture n'est que la suite logique de ses ambitions : « Il faut compter environ 2 ou 3 ans pour qu'un magasin connaisse une vitesse de croisière. De mon côté, je pense déjà à la 4ème franchise Cash Express et j'ai repéré des endroits libres dans un rayon de 100 à 150km. Mon objectif est d'être le franchisé ayant le plus de magasins au sein du réseau et qu'ils soient bien placés dans le top de Cash Express. »

