



Devenir franchisé dans l'achat-vente : le témoignage de Thierry Boucher, propriétaire de magasins Cash Express

Ancien informaticien puis directeur d'usine, Thierry Boucher a « tout lâché » en 2011 pour devenir franchisé Cash Express. Rencontré à l'occasion de Franchise Expo Paris, en mars, il raconte.

Comment devenir franchisé ? Réponse par l'exemple, avec ce témoignage recueilli à l'occasion de **Franchise Expo Paris 2017**. Thierry Boucher a démarré sa carrière en tant qu'informaticien, avant d'occuper différents postes de direction pour de grands groupes... Puis de *"tout lâcher"*, en 2011, pour se lancer dans le **commerce en franchise**. Sans regrets : il dirige aujourd'hui avec succès 3 **magasins Cash Express** à Evreux, Vernon et Elbeuf.

Pourquoi le **secteur de l'achat-vente**, comment il a sélectionné son enseigne, choisi son emplacement, financé son projet ? Thierry Boucher revient sur son **lancement en franchise**. Quel accompagnement il reçoit du **franchiseur**, comment il est **devenu multi-franchisé**, quelles qualités sont nécessaires pour exercer dans l' **achat-vente** ? Il partage son expérience et donne ses conseils.

Vidéo: <https://www.franchise-magazine.com/news-franchise/devenir-franchise-achat-vente-temoignage-cash-express>