

■ CONSUMMATION

achats de Noël

Dernière ligne droite avant le sapin

Ce soir, sous le sapin, il faudra nombre de paquets pour que la magie de Noël fasse son effet. Pour les petits comme pour les grands... Hier, on finalisait les choix. Les acheteurs n'hésitent pas à se tourner vers les biens d'occasion.

Ce soir, à partir de minuit ou demain matin, les bambins commenceront à découvrir leurs cadeaux, mais leurs aînés attendent aussi les leurs, même s'ils ne croient plus au Père Noël !... Du coup, jusqu'à la dernière minute, on file dans les magasins pour trouver le cadeau oublié ou celui qui a été commandé. Avec une tendance marquée pour l'économie...

Chez **Cash Express**, à Forbach, on constate que les gens font le choix d'une dépense mesurée... Geoffrey Geronimus, le gérant, qui avait déjà créé la même structure à Sarreguemines avec Christophe Deiana, surfe sur cette vague.

Le cadeau d'occasion n'est plus tabou

« Les cadeaux dits d'occasion ne sont plus tabous, du moment que nous les vendons comme "neuf". » Avec, en plus, une garantie de six mois. « Nous payons en espèces les biens déposés, nous testons, puis nous revendons. » L'enseigne affiche beaucoup de produits high-tech, moins chers que le neuf, sans que le magasin vende à perte. Et pendant la période de Noël, c'est banco ! « Nous avons généralement une hausse de 30 % du chiffre d'affaires pendant cette période. » Samedi, le chiffre d'affaires a été multiplié par trois.

Le gérant constate que les clients qui achètent de l'occasion ne sont pas moins exigeants. D'où la réciproque exigence... « Pour Noël, ce que



Jusqu'à la dernière minute, il y aura des acheteurs pour trouver "le" cadeau qui fera plaisir aux petits comme aux grands.

Photo RL

nous vendons le plus, ce sont les jeux vidéos et les consoles de jeu. » Comment font-ils pour vendre moins cher des produits récents ? Parce que, pour diverses raisons, les citoyens les leur vendent à perte, évidemment, et que l'enseigne prend une petite marge, ce qui les rend plus que compétitifs. Et les clients se ruent donc « sur l'informatique, le multimédia,

la téléphonie ». Avec des produits derniers cris !

Dans un magasin de jouets tout proche, La Grande Récré, on constate que les gens sont venus plus tôt, dès novembre, pour faire leurs achats. Mais la responsable, Isabelle Giacomel, forte de son expérience, sait que même aujourd'hui 24 décembre, il y aura des affaires à faire. « Ce sont surtout des

papas stressés qui finalisent quand maman est aux fourneaux. » On ne peut pas la taxer de misogynie...

Des jouets aussi à la dernière minute

Hier, Antonia et Laetitia, de Merlebach, cherchaient le dernier jouet à mettre sous le sapin. « Nous, on aime bien

faire plein de cadeaux. » A elle deux, cela représente vingt-cinq articles à acheter. « On commence tôt, dès novembre. On commande sur le net, mais il faut être sûr d'avoir le cadeau pour Noël... » Les sœurs sont prévoyantes et elles achètent « un cadeau de secours ». Respect !

M.L.