

## Cash Express s'installe à la Réunion

Présente depuis plus de 8 ans en métropole, Cash Express implante son premier magasin réunionnais à Saint-Pierre. L'enseigne ouvrira début janvier sur 300 m<sup>2</sup> situés dans la ruelle du vieux Gouvernement. Basé sur un concept d'achat, de vente et de troc, Cash Express représente le premier réseau français d'achat-vente de produits d'occasion aux particuliers.

Il regroupe aujourd'hui 58 magasins répartis sur l'ensemble du territoire métropolitain et se présente comme un "*agitateur de pouvoir d'achat*". Argument de choc, s'il en est, en cette période de crise économique.

En effet, 80 % des stocks des magasins sont constitués des produits vendus par les particuliers. Le reste, soit environ 20 %, est constitué de pro-

duits d'occasion ou neufs déstockés, provenant de grossistes, brokers, importateurs, ou encore de fins de série.

Lorsqu'un client se présente, un spécialiste estime avec lui le produit qu'il souhaite vendre, selon une base de données propre à l'enseigne. Le bon fonctionnement de l'article est testé en sa présence. La plupart du temps, le client "vendeur" est payé immédiatement en espèces, fondement du nom de l'enseigne.

Ordinateur, DVD, téléphone portable... Les produits ensuite revendus aux particuliers sont garantis 3, 6 ou 12 mois. Ceux qui souhaitent réaliser une première estimation à leur domicile des objets qu'ils aspirent à vendre peuvent le faire sur le site internet [www.cashexpress.fr](http://www.cashexpress.fr).